

Die Seraina Invest AG ist der Partner für innovative Immobilieninvestments. Sie vertritt unter anderem die Seraina Investment Foundation. Diese bezweckt die Verwaltung von innovativen und nachhaltigen Anlagegruppen exklusiv für Schweizer Pensionskassen. Anlagestiftungen sind für Schweizer Pensionskassen die erste Wahl, wenn es um Investitionen in Immobilien geht. Unser Portfolio umfasst 67 Immobilienprojekte mit einem Fertigstellungswert von mehr als CHF 3.8 Mrd. Damit wir kontinuierlich weiterwachsen können, suchen wir Verstärkung.

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung eine ambitionierte und energiegeliche Persönlichkeit mit Erfahrung als

## **Manager(in) Investor Relations & Sales Support (80-100%)**

### **Ihre Hauptaufgaben**

- Unterstützung des institutionellen Vertriebs bei Kapitalerhöhungen, Roadshows und Investorenprozessen (Pensionskassen, institutionelle Anleger)
- Unterstützung und Umsetzung der Investor-Relations-Strategie in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- Erstellung und Koordination von investorenspezifischen Unterlagen (Pitch Decks, Fact Sheets, Quartalsberichte, Präsentationen und DDQ-Unterlagen)
- Steuerung, Mitwirkung und Qualitätssicherung der Investorenkommunikation über alle relevanten Kanäle (Website, Newsletter, Präsentationen) hinweg
- Pflege des CRM-Systems inkl. Investorendaten, Pipeline-Tracking und Reporting
- Analyse und Aufbereitung von Vertriebskennzahlen, KPIs, Mitbewerbern und Marktinformationen zur Unterstützung von Entscheidungsprozessen
- Organisation und Mitwirkung von Investorenveranstaltungen, Roadshows, Due-Diligence- und Vertriebs-Terminen
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung, Finance, Asset Management und externen Partnern

### **Ihr Profil**

- Mehrjährige Erfahrung in Investor Relations, Vertrieb, Sales Support oder Kommunikation im institutionellen Umfeld
- Ausgeprägtes Verständnis für Kapitalmärkte, Anlageprodukte und institutionelle Investorenbedürfnisse
- Idealerweise Branchenkenntnisse in der Immobilienbranche
- Stilsichere, präzise Ausdrucksweise in Deutsch (Englisch oder Französisch von Vorteil) sowie hohe redaktionelle Kompetenz
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen, Reporting-Tools und Präsentationstools (PowerPoint, Excel)
- Strukturierte, analytische und selbständige Arbeitsweise mit hohem Qualitätsanspruch
- Proaktive Persönlichkeit mit ausgeprägtem Organisationstalent und Schnittstellenkompetenz
- Affinität zu Marketing- und Kommunikationsfragestellungen sowie digitalen Formaten von Vorteil
- Proaktive Persönlichkeit mit ausgeprägtem Organisationstalent und Hands-on-Mentalität.

### **Was bieten wir**

- Eine verantwortungsvolle und vielseitige Tätigkeit am Standort Zug
- Ein dynamisches, wachsendes Umfeld mit gleichzeitig professionellem, institutionellem Set-up
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung (Group Chief Business Officer)
- Grossen Gestaltungsspielraum bei der Weiterentwicklung der Kommunikations- und Marketingaktivitäten

### **Interessiert**

Wir freuen uns auf Ihr vollständiges Bewerbungsdossier per E-Mail an [job@serainainvest.ch](mailto:job@serainainvest.ch)

### **Kontakt für Fragen**

Emina Casic, Finance Accountant & HR Manager, Tel. +41 58 458 44 27